



Bli med i salgsteamet virrevapp.no - her kan du tjene gode penger!

Vår visjon er å være ledende på salg av barneklær via hjemmevisninger og internett i Norge. Vi håper denne informasjonen kan bidra til at du velger å bli forhandler i virrevapp.no!

virrevapp.no er et norsk konsept innen barneklær fra baby til 12 år. Våre kolleksjoner forener klassiske linjer med et kreativt norsk og morsomt design.

Bli med i teamet til virrevapp.no?

- Lyst til å jobbe med lekre norske barneklær?
- Tjene litt ekstra hver måned?
- Skape egen arbeidsplass hvor DU er sjefen?
- Være med på spennende vervekonkurranser som kan bringe deg til Paris?

Hva er virrevapp.no?

virrevapp.no eies og ledes av engasjert gründer og trebarnsmor Lise Arvesen. Bedriften ble etablert i 1999 og har blitt Norges ledende på salg av barneklær utenfor butikk.



"Mange flittige bier har fått vokse seg sikre og selvstendige i Lise Arvesens kube, barnetøybutikken virrevapp.no."

Faksimile bladet F&B aug-08

Lise's motto: "Har du lyst – bør du prøve!"

To kolleksjoner lanseres hvert år med kick-off i Drøbak.

- Vår/sommerkolleksjon lanseres siste helg i januar.
- Høst/vinterkolleksjon lanseres siste helg i august.
- Det er også å mulig å starte opp underveis i sesong.

Til kick-off inviteres alle forhandlerne i Norge til produktopplæring, sosialt samvær og mye moro!

"Jeg opplever kick-off som en enorm inspirasjon i jobben som forhandler. Den kollegiale følelsen en får når en møter andre forhandlere er viktig å ta med seg inn i en ny sesong! Dagene fylles med opplæring i hvordan best vise frem klærne, hva klærne inneholder, hvordan de skal vaskes etc. Samtidig utveksler vi forhandlere tips og erfaringer. Alt dette gjør at du føler deg tryggere når du står ute på visning!

Den sosiale biten med middag og gøy på kvelden er moro! Dette er en helg du som forhandler IKKE må gå glipp av!"

Sigrud Lund fra Gjøvik



Kick-off gir deg en knallstart på sesongen.

Hva går jobben som forhandler ut på?

- Avtale og gjennomføre visninger hos vertinner.
- Registrere alle ordre fra kunder i vår nettbutikk.

Det er det hele! Enkelt og gøy!

VIKTIG!

Alle bestillinger sendes direkte til kundene, som forhandler har du ingen jobb med utlevering eller innbetaling av varer.

Hva gjør vertinnen?

- Inviterer sine venner hjem til seg.



"Jeg velger å være vertinne for virrevapp fordi det er en fin anledning til å samle venner og bekjente hjemme til en koselig kveld mens vi ser på flotte kvalitetsklær til barna våre. Jeg velger å kjøpe virrevapp klær til mine barn fordi det er god kvalitet, og det er klær som ikke alle andre har. Det er også mulig å kle søsken slik at de matcher og det synes jeg er veldig stas. Jeg er trofast sesong etter sesong fordi jeg vet at klærne er bra. Jeg gleder meg alltid til å se den nye kolleksjonen!"

Kristin Larsen fra Greåker

Hva gjør hovedkontoret i Drøbak?

Gründer Lise Arvesen og hennes team designer to kolleksjoner hvert år i nært samarbeid med forhandlerne. Kolleksjonene produseres i Kina under kontrollerte forhold før alt sendes til Norge/Drøbak hvor hovedlageret befinner seg.

I Drøbak jobber et salgs- og serviceteam med:

- Opplæring og oppfølging av forhandlere
- Motivasjon i form av spennende salgs- og vervekonkurranser
- Fakturering og utsendelse av varer
- Eventuell retur og bytte av varer

Hvor mye må en forhandler investere?

Hovedkolleksjonen inneholder ca 30 plagg fordelt på gutt og jente. Forhandleren kjøper denne til sterkt redusert pris, på avbetaling eller kontant.

Hovedkolleksjonen har en utsalgsverdi på ca kr 13.000

- Velges nedbetaling, betaler forhandler kr 4.490 (kr 1.250 ved oppstart og kr 3.240 trekkes ved første provisjonsutbetaling)
- Velges kontant, betaler forhandler kun kr 3.990 ved oppstart

Etter endt sesong står forhandler fritt til å selge sin kolleksjonen.

Forhandler trenger i tillegg:

- 1 klesstativ, eksempel kr 199 (www.biltema.no)
- 2 klesposer og 30 kleshengere med virrevapp.no-logo, kr 990
- Startpakke reklamemateriell, kr 590

Hvor lang er en sesong?

- Vår/sommer: 15. januar - 15. juni
- Høst/vinter: 15. august - 15. desember

Som forhandler gjennomføres 20 visninger pr. sesong. I snitt en visning pr. uke. Her er det opp til deg. Har du tid og lyst kan du jobbe mer. Jo flere visninger - jo mer tjener du!

Hva tjener en forhandler i måneden?

"Dette er min fjerde sesong som forhandler. Jeg stortrives fordi jeg kan selv bestemme hvor mye jeg ønsker å jobbe. Det er lett å selge klær med høy kvalitet til en fornuftig pris. Jeg har utvidet nettverket mitt og har nå en solid base med vertinner. Derfor kunne jeg i mars gjennomføre 11 visninger med salg over gjennomsnittet. Dette gav meg en provisjonsutbetaling på kr 20.000. Det er moro, det!"

Hilde Falch Moltzau fra Oslo



I snitt selger en forhandler for kr 5.000 eks. mva pr. visning. Dersom man gjennomfører 8 visninger i løpet av en måned blir dette kr 40.000. Det gir 25% provisjon og utgjør kr 10.000.

Salg pr. mnd. eks. mva:

- Kr 0 – 10 000 - 19 % provisjon
- Kr 10 001 – 20 000 - 21 % provisjon
- Kr 20 001 – 39 999 - 23 % provisjon
- Over 40 000 - 25 % provisjon

Provisjonen utbetales etterskuddsvis hver måned i sesong.

Personalrabatt?

I første sesong som forhandler gis det 30 %, påfølgende sesonger gis det 50 % personalrabatt.

Egne barn i virrevapp.no klær er den beste reklame for å få vertinner.

Vi håper du har lyst til å prøve!

Gå inn på www.virrevapp.no/presse og les hva media skriver om oss!

Vi kontakter deg i løpet av 2-3 dager og håper vi kan ønske deg velkommen til teamet virrevapp.no?

Gründerhilsen fra

Lise Arvesen: mobil 95 75 38 68, gründer

Mette Walstrøm: mobil 46 44 10 69, teamleder